

Załącznik nr 3 – Katalog dostępnych form Wsparcia dla Uczestników zakwalifikowanych do Projektu TKDIH

ETAP I

DOJRZAŁOŚĆ CYFROWA

1. **Ocena dojrzałości cyfrowej** - to obligatoryjne wsparcie dla Uczestników zakwalifikowanych do Projektu. Polegać będzie na analizie potencjału Uczestnika w obszarze zasobów technicznych/technologicznych, diagnozy procesów, metod zarządzania, struktury samej organizacji, jej kultury organizacyjnej, kontaktów z klientem oraz postrzegania roli Uczestnika w procesie tworzenia wartości sieci współpracy. Badanie to pomoże również zebrać podstawowe dane o Uczestniku – jego wielkości, obrotach, zakresie działalności itp. Wynikiem analizy będzie diagnoza potrzeb i rekomendacja dla Uczestnika względem jego dalszych działań obejmujących wdrożenie zaplanowanego rozwiązania w różnych scenariuszach, rozwój optymalnych źródeł finansowania inwestycji i wybór odpowiedniej ścieżki wdrożenia dla danego zagadnienia, biorąc pod uwagę najważniejsze dla Uczestnika parametry ekonomiczne i techniczne. **Wartość udzielonego Wsparcia: 2 040,49 euro**
2. **Menedżer ds. Cyfryzacji** - każdy Uczestnik zakwalifikowany do Projektu otrzyma również wsparcie przypisanego Menedżera ds. Cyfryzacji, który będzie pełnił funkcję jego opiekuna podczas obsługi projektu TKDIH. Będzie odpowiedzialny za analizę dostawców, klientów, propozycji wartości (model canvas), a następnie inicjowanie kontaktów biznesowych dla Uczestników, inicjowanie sieci współpracy pomiędzy uczestnikami TKDIH i ich partnerami oraz członkami ekosystemu innowacji, instytucjami otoczenia biznesu i sferą publiczną. Menedżer będzie również odpowiadał za rekomendowanie specjalistycznych konferencji, targów i innych wydarzeń w ramach sieci współpracy obejmującej przedsiębiorców. **Wartość udzielonego Wsparcia: 1 961,31 euro**

ETAP II

PARTNERZY

Analiza polegająca na ocenie możliwości i potencjalnych korzyści wynikających z wykorzystania w procesach biznesowych elementów takich, jak AI, BigData, Process Mining, IoT, AR czy Cloud Computing, wytwarzania produktu i świadczenia usług przez Uczestnika po przeprowadzeniu transformacji cyfrowej. Efektem analizy będzie dokument pokazujący, jak wdrożenie wyżej wymienionych elementów przyczyni się do podniesienia konkurencyjności działań biznesowych

oraz poprawy obecnego modelu biznesowego, jak również konkurencyjności produktów i usług obejmująca swoim zakresem:

1. **Analiza rozwiązania proponowanego do wdrożenia w przedsiębiorstwie** – wsparcie dla Uczestników zakwalifikowanych do Projektu, będzie zawierać dogłębną analizę potencjału posiadanego przez Uczestnika do wdrożenia zaplanowanego projektu w różnych scenariuszach, rozwoju optymalnych źródeł finansowania inwestycji i wybór odpowiedniej ścieżki wdrożenia oraz ścieżki finansowania dla danego zagadnienia, biorąc pod uwagę najważniejsze dla Uczestnika parametry ekonomiczne,
2. **Asysta podczas wdrożenia/zarządzania zmianą w organizacji** - asysta została podzielona na cztery nierozłączne moduły: (1) operacjonalizacja koncepcji finansowania inwestycji, (2) konsultacje z interesariuszami firmy, (3) wsparcie wdrożeniowe, (4) audyt powdrożeniowy. Celem tego wsparcia jest implementacja wcześniej przygotowanej koncepcji dotyczącej przygotowanego projektu, zawierając w tym konsultację, przygotowanie i miarodajną współpracę z Uczestnikiem,
3. **Analiza rozwiązania proponowanego do wdrożenia wraz z modelem biznesowym** - analiza została podzielona na 5 nierozdzielalnych modułów, zakończona będzie koncepcją rozwoju inwestycji wraz z rekomendacjami finansowymi dla klienta: (1) analiza inwestycyjna projektu, (2) analiza firmy w kontekście zaplanowanego projektu, (3) przygotowanie projektu modelu biznesowego, (4) przygotowanie rekomendacji finansowania inwestycji, (5) przygotowanie planu/koncepcji wdrożenia (realizacji) i finansowania inwestycji,
4. **Model biznesowy i strategia wejścia na rynek** - wsparcie skierowane jest do Uczestników, którzy chcą wprowadzić nowy produkt lub usługę na rynek. Bazuje ono na kreowaniu modelu biznesowego w oparciu o metodę BMC i na jej podstawie przygotowuje się strategię wdrożenia produktu/usługi na rynek. Cały proces został podzielony na 2 główne części: I – rozwój i konsultacja w zakresie doboru modelu biznesowego, II – ułożenie strategii wprowadzenia produktu/usługi na rynek bazującej na modelu biznesowym.
5. **Porady i mentoring prawny** – będzie obejmować szeroki zakres zagadnień: prawo w kontekście nowych technologii, prywatność w sieci, cyberbezpieczeństwo w organizacji, dostosowanie dokumentacji firmowej, zagadnienia ochrony dostępu do dokumentów, obsługa okresowej kontroli jakości zgromadzonych dokumentów. Dodatkowo przewidziana jest konsultacja prawna i podatkowa, np.: w zakresie ulg podatkowych dla działalności z obszaru B+R. Wsparcie realizuje Świętokrzyski Związek Pracodawców Prywatnych *Lewiatan*,
6. **Analiza procesów z wykorzystaniem Process Mining** – obejmuje rozszerzenie tradycyjnych metod analizy procesów o narzędzie o ogromnym potencjale optymalizacyjnym, jak również pierwszy duży krok w kierunku automatyzacji wewnętrznych procesów w ramach organizacji. Tak zwany **Process Mining** może zostać wykorzystany przede wszystkim do (1) automatycznego tworzenia modeli procesów biznesowych, (2) weryfikacji wspomnianych modeli pod kątem zgodności ze stanem faktycznym, (3) doskonalenia ścieżek procesowych lub modeli samych w sobie. Wsparcie realizowane przez Partnera Optibuy,
7. **Analiza procesów pod kątem monitorowania klientów (IoT – Internet of things)** – wykorzystuje mikrolokalizację za pomocą urządzeń identyfikacyjnych (Beacon BLE, Beacon. Wsparcie realizowane przez ITMCode,

8. **Analiza procesów pod kątem monitorowania pracowników (IoT)** - wykorzystuje mikrolokalizację za pomocą urządzeń identyfikacyjnych (Beacon BLE, Beacon UWB). Wsparcie realizowane przez ITMCode,
9. **Analiza procesów firmy w obszarze monitorowania pojazdów (IoT)** - wykorzystuje mikrolokalizację za pomocą urządzeń identyfikacyjnych (Beacon BLE, Beacon UWB). Wsparcie realizowane przez ITMCode,
10. **Analiza procesów firmy w obszarze monitorowania obiektów (IoT)** - wykorzystuje mikrolokalizację za pomocą urządzeń identyfikacyjnych (Beacon BLE, Beacon UWB). Wsparcie realizowane przez ITMCode,
11. **Analiza procesów firmy w obszarze monitorowania maszyn i/lub urządzeń (IoT)** - wykorzystuje mikrolokalizację za pomocą urządzeń identyfikacyjnych (Beacon BLE, Beacon UWB). Wsparcie realizowane przez ITMCode,
12. **Analiza wykorzystania elementów AI, BigData i Cloud Computing** - dotyczy analizy możliwości i potencjalnych korzyści wynikających z wykorzystania w procesach biznesowych elementów AI, BigData i Cloud Computing. Efektem tego działania będzie dokument pokazujący jak wdrożenie wyżej wymienionych elementów przyczyni się do podniesienia konkurencyjności działań biznesowych oraz poprawy obecnego modelu biznesowego, jak również produktów i usług. Wsparcie w tym zakresie oferuje firma Altar,
13. **Analiza procesów biznesowych pod kątem transformacji cyfrowej** - obejmuje wyznaczenie: wzorca, modelu głównych obiektów biznesowych, ogólnego diagramu procesów, diagramu kluczowych procesów w formie docelowej, wymogów koniecznych w nowym systemie czy w koncepcji wdrożenia. Analizy przeprowadzane są metodą warsztatów i wywiadów przeprowadzanych w reprezentatywnych grupach kompetencyjnych składających się z pracowników i kierownictwa. Wsparcie w tym zakresie zapewni firma Infover,
14. **Konsultacja w zakresie cyberbezpieczeństwa** - zakresem obejmuje analizy obecnych technologii pod kątem ich efektywności w obszarze polityki bezpieczeństwa, procedur i zasad planowania ciągłości biznesowej oraz najlepszych praktyk branżowych (najlepsze praktyki sprzedawców rozwiązań dotyczących bezpieczeństwa, wytyczne RODO i ISO 27001, NIST, COBIT i zarządzanie ryzykiem ISO 31000). Wsparcie w tym zakresie zapewni KPT,
15. **Wsparcie dotyczące procesów produkcyjnych wraz z zarządzaniem łańcuchem dostaw** - w ramach tego wsparcia Uczestnik otrzyma dane projektowe, kalkulacje czasu produkcji w kontekście zintegrowanych elementów/etapów produkcji kontraktowej poczynając od prostego montażu komponentów mechanicznych po precyzyjny elektromechaniczny montaż i testowanie mocno złożonych modułów i urządzeń. Klient otrzyma pełnowartościowy, przetestowany pod kątem jakości produkt i wewnętrzne testy jakości. Wsparcie w tym zakresie zapewni KPT,
16. **Inżynieria finansowa** – założeniem jest określenie poziomu gotowości inwestycji do finansowania i znalezienie źródeł jej finansowania. Działaniami poprzedzającymi są: (1) diagnoza potrzeb i celu inwestycyjnego, (2) określenie zakresu potrzeb inwestycyjnych w danej organizacji, (3) określenie propozycji rozwiązania tego problemu/wyzwania, zawierającej założenia funkcjonalne i techniczne, (4) stworzenie listy planowanych inwestycji w zestawieniu z harmonogramem prac. Elementy inżynierii finansowej obejmują: budowanie strategii inwestycyjnej, prognoza cen instrumentów finansowych (w tym pożyczek), projektowanie, analiza oraz tworzenie instrumentów finansowych, wycenę

instrumentów finansowych, zarządzanie ryzykiem inwestycji finansowych. Wsparcie w tym zakresie zapewni EdTechHub,

17. **Poszukiwanie źródeł finansowania** - będzie polegać na analizie planu inwestycyjnego oraz dopasowaniu do tego planu instrumentów finansowych. W ramach wsparcia zostanie opracowany raport opisujący różne możliwości nabywania kapitału (podmioty rynku finansowego, dotacje, rynek kapitałowy). Wsparcie w tym zakresie zapewni EdTechHub,
18. **Seed funding** - wsparcie dla firm w zakresie poszukiwania seed fundingu na rynku w szczególności z uwzględnieniem strategii finansowania i przy wykorzystaniu europejskich narzędzi finansowania pierwszego poziomu. Pomoc będzie świadczona w ramach współpracy jednorazowej z innymi EDIHam, a jej koordynatorem będzie KPT,
19. **Cascade funding projects** - myślą przewodnią będzie podjęcie wspólnych działań na rzecz rozpoczęcia Cascade funding projects w celu wsparcia finansowego lub rozwoju nowych usług oferowanych przez Uczestników. Pomoc będzie świadczona w ramach współpracy jednorazowej z innymi EDIHam, a jej koordynatorem będzie KPT,
20. **Scouting innowacji oraz screening technologii** - będzie polegać na zidentyfikowaniu średnich i dużych organizacji, które potencjalnie mogą zostać nowymi partnerami do współpracy dla Uczestnika. Celem jest stworzenie nowych możliwości/szans i modeli biznesowych. Efektem tej formy wsparcia będzie odnalezienie modelu współpracy (wspólny kapitał, M&A, współpraca na rzecz rozwoju itp.), który spełni wymagania i potrzeby segmentu SME. Pomoże to w identyfikacji nowych technologii, trendów i firm które są ważne w strategii biznesowej, a obejmie obszary: (1) automatyki, uczenia maszynowego i AI, (2) 5G i IoT, (3) Cloud computing i wszystkie inne tego typu zagadnienia, (4) blockchain i technologie distributed ledger. Przez proces przeprowadzi EdTech Hub,
21. **Opinia o innowacyjności rozwiązania** - jest to niezależna opinia eksperta w dziedzinie technologii, którą Uczestnik chce wdrożyć. Opinia zawiera między innymi charakterystykę zaplanowanej do wdrożenia technologii i okres jej stosowania, a sporządza ją PŚk,
22. **Przygotowanie prototypu rozwiązania** – pozwoli przetestować zaproponowane rozwiązanie lub poeksperymentować z najnowszymi technologiami, potencjalnie kluczowymi lub przyjętymi modelami biznesowymi. Umożliwi to Uczestnikom zapoznanie się z procesami bazującymi na zaproponowanych technologiach cyfrowych i ich użyciu w kontekście tworzonych produktów lub oferowanych usług, w tym możliwość zasymulowania wybranych procesów dotyczących danego Uczestnika. Wsparcie zapewni firma Altar,
23. **Wdrożenie technologii Druku 3D** - będzie zawierać: przygotowanie teoretyczne, wsparcie doradcze, analizę wykonalności projektu, zaprojektowanie i weryfikację prototypu oraz wdrożenie technologii druku 3D i produktów w siedzibie klienta. Całkowity czas potrzebny na realizację wsparcia to 2-3 miesiące, z czego min. 30% tego czasu w siedzibie klienta. Wsparcie zapewni firma Cabiomede,
24. **Brokering technologii** - będzie obejmował wsparcie w zakresie pozyskiwania i selekcji informacji o technologii, tj. : (1) badanie stanu wiedzy o danej technologii (IP), (2) wyszukiwanie technologii, której wykorzystanie byłoby korzystne dla klientów EDIH, (3) pośrednictwo w łączeniu naukowców/grup badawczych mogących podjąć się opracowania technologii ulepszania technologii, (4) budowanie portfela kompetencji jednostek naukowych, definiowanie produktów badawczych, (5) proponowanie rozwiązań, ulepszeń

- technologicznych, w tym poszerzanie spektrum oferowanych usług, (6) analiza rynku, budowanie relacji z przedsiębiorcami, (7) pomoc w komercjalizacji wyników badań, (8) prowadzenie projektów na etapie przedwdrożeniowym. Brokerem technologii zostanie PŚk,
25. **TEST TO INVEST** – projektowanie, obrazowanie i prototypowanie produktów, prace w obszarze modernizacji sposobu wytwarzania już istniejących produktów lub świadczonych do tej pory usług, takie jak przygotowanie produkcji nowych produktów lub wprowadzenie nowych usług dzięki zastosowaniu najnowszych rozwiązań cyfrowych. Wsparcie w tym zakresie zapewni PŚk,
26. **Przygotowanie i wdrożenie rozwiązania** - celem wsparcia jest przygotowanie - na bazie wcześniejszych działań, analiz i prototypu - skrojonego na miarę rozwiązania wykorzystującego najnowsze technologie cyfrowe oraz wsparcie w jego wykorzystaniu w działalności przedsiębiorcy w formie szkoleń, pomocy w integracji i uruchomieniu nowego oprogramowania. Wsparcie zapewni Altar,
27. **Akademia Digitalizacji** - wsparcie w obszarze „skills&training”. W ramach Akademii przeprowadzony zostanie cykl szkoleń, warsztatów, specjalistycznych i branżowych seminariów, konferencji i bootcampów organizowanych przez KPT dla przedstawicieli firm. Szkolenie odbywać się będzie na dwóch poziomach: wiedzy podstawowej i zaawansowanej w wybranych obszarach technologicznych, a jego organizatorem będzie KPT,
28. **Zwiększenie umiejętności cyfrowych** - kontynuacja szkoleń, master classes z innymi EDIHami. Zakres tematyczny zostanie opracowany na bazie potrzeb Uczestników. Wsparcie będzie zrealizowane przez KPT w ramach jednorazowej współpracy z innymi EDIHami,
29. **Warsztaty Open Innovation** - to współorganizacja wraz z innymi EDIHami warsztatów w zakresie Open Innovation (OI), np.: hackatony na temat wyzwań zidentyfikowanych przez interesariuszy w ramach danej branży, akceleracja. Wsparcie zostanie zrealizowane w ramach jednorazowej współpracy z innymi EDIHami. Organizacją warsztatów zajmie się KPT,
30. **Szkolenie podstawowe Druk 3D** – szkolenie prowadzone przez Cabiomedę jest skierowane do Uczestników, którzy chcą pozyskać podstawową wiedzę w obszarze technologii druku 3D i możliwości jej praktycznego zastosowania. Uczestnicy szkolenia poznają budowę i zasady działania drukarek 3D, jak również możliwości i ograniczenia z nimi związane. Przewidziany czas trwania szkolenia to 2 dni,
31. **Szkolenie zaawansowane Druk 3D** - szkolenie prowadzone przez Cabiomedę będzie skierowane do Uczestników, którzy posiadają podstawową wiedzę w obszarze technologii druku 3D. Zawierać ono będzie szczegółowe informacje o różnych technologiach drukarek 3D, różnicach między nimi i możliwościach ich praktycznego zastosowania. Uczestnicy zdobędą również wiedzę o zarządzaniu zespołem drukarek 3D i o procesie skanowania 3D oraz jego zastosowaniu w praktyce. Część praktyczna szkolenia obejmie podstawy modelowania do druku 3D i podstawy dotyczące obsługi programów do cięcia. Dzięki zdobytej wiedzy będą mogli wybrać najlepszą technologię druku 3D do danej aplikacji i ocenić możliwości jej praktycznego zastosowania w bieżącej lub przyszłej pracy. Przewidziany czas trwania szkolenia – 3 dni,
32. **Warsztaty Druk 3D w siedzibie Stałego Partnera zorientowane na technologie przyrostowe, ze szczególnym naciskiem na analizy wdrożeń** - demonstracja, warsztaty praktyczne ukierunkowane na technologie addytywne (przyrostowe) ze szczególnym naciskiem na analizę poprzednich wdrożeń. Ścieżka tematyczna obejmie zagadnienia z



KIELECKI PARK
TECHNOLOGICZNY



digital
innovation hub
TECHNOPARK KIELCE

obszaru Przemysłu 4.0 w branżach powiązanych ze specjalizacjami DIH. Warsztaty potrwać 3 dni. Wsparcie zawiera również pracę po warsztatach w oparciu o formułę follow-up, a polegającą na dostępności wiedzy eksperta, z której uczestnicy mogą korzystać przez okres 2 miesięcy po zakończeniu warsztatów. Warsztaty będzie prowadziła firma Cabiomede.



Fundusze Europejskie
dla Nowoczesnej Gospodarki



Rzeczpospolita
Polska

Dofinansowane przez
Unię Europejską

